



Die Primus Valor AG ist ein seit 2007 aufstrebendes Emissionshaus, das sich zur Aufgabe gemacht hat, innovative und ertragreiche Investitionsmöglichkeiten zu konzipieren. Das Spektrum der PRIMUS VALOR AG umfasst dabei den Ankauf, die Verwaltung und den Verkauf von deutschen Wohnimmobilien in Ober- und Mittelzentren. Unser Anspruch ist es, durch aktive Sanierungs- und Renovierungsmaßnahmen attraktive Miet- und Wertsteigerungen der Objekte zu erzielen.

Sie erwartet ein Arbeitsumfeld mit flacher Organisationsstruktur, das pragmatisches und gleichzeitig flexibles Handeln erfordert, Kreativität fördert und täglich wechselnde Herausforderungen mit sich bringt. Die ausgeschriebene Vakanz bietet eine überdurchschnittlich steile Lernkurve sowie einen ausbaufähigen Arbeitsbereich und somit beste Grundlagen zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung.

Zur Verstärkung unseres qualifizierten Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen zuverlässigen und hoch motivierten

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Ihr Profil:

- ⊗ Sie haben ein fundiertes Wissen über Finanzprodukte, optimalerweise Immobilienfonds
- ⊗ Sie konnten bereits Erfahrung im Vertrieb sammeln
- ⊗ Sie verfügen über eine ausgeprägte Organisations- und Kommunikationsstärke
- ⊗ Eine eigenständige und lösungsorientierte Arbeitsweise sowie eine aufgeschlossene Persönlichkeit zeichnen Sie aus
- ⊗ Mit der Erstellung von Analysen und Präsentationen sind Sie vertraut
- ⊗ Hohe Einsatzbereitschaft, Flexibilität und Zuverlässigkeit runden Ihr Profil ab

Ihre Vorteile:

- ⊗ Eine langfristige Perspektive und attraktive Entwicklungsmöglichkeiten
- ⊗ Ein engagiertes und motiviertes Team sowie ein moderner und zentraler Arbeitsplatz
- ⊗ Eine unbefristete Festanstellung mit vielfältigen Weiterbildungsmöglichkeiten

Ihre Aufgaben:

- ⊗ Sie unterstützen den Vertriebsleiter bei der täglichen Korrespondenz mit dem externen Vertrieb, u. a. bei der Akquise und der Annahme von Vermittleranfragen (überwiegend telefonisch aber auch im persönlichen Kontakt)
- ⊗ Sie bilden die Schnittstelle zum Marketing und arbeiten mit den Kollegen bei der Erstellung von Vertriebsunterlagen zusammen
- ⊗ Sie sind verantwortlich für die Bestandhaltung von Werbemitteln und den Versand von Vertriebsunterlagen
- ⊗ Sie unterstützen bei Veranstaltungen vor Ort, etwa im Rahmen des Messebetriebs
- ⊗ Sie wirken bei der Abwicklung der Korrespondenz sowie der Terminplanung für den Vertriebsleiter mit
- ⊗ Sie koordinieren virtuelle Meetings sowie Präsenz-Veranstaltungen
- ⊗ Sie erstellen Potentiallisten der Vertriebspartner
- ⊗ Sie übernehmen die Pflege von Datenbanken (Newsletter, Webinare, Kontaktlisten, Umsatzlisten etc.)

- ⊗ Eine vielseitige, anspruchsvolle und herausfordernde Aufgabe in einem stetig wachsenden Unternehmen mit schnellen Entscheidungswegen dank flacher Hierarchien
- ⊗ Sie profitieren von flexiblen Arbeitszeiten, 28 Tagen Jahresurlaub und einer markt- und leistungsgerechten Vergütung
- ⊗ Eine Vielzahl an Corporate Benefits

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung in einer PDF-Datei unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an Frau Ann-Kathrin Hartmann:

👤 Ann-Kathrin Hartmann

✉ karriere@primusvalor.de

☎ 06 21/49 09 66-490

Primus Valor AG

Harrlachweg 1
68163 Mannheim

☎ 06 21/49 09 66-0
☎ 06 21/49 09 66-475

✉ karriere@primusvalor.de
🌐 www.primusvalor.de